



MA/CRM導入&運用コンサルサポートサービス

TOKUBETU

トクベツ

パートナー募集ガイド

improve

会社概要

improve



株式会社 インプルーブ
〒460-0002
名古屋市中区丸の内三丁目17-29
丸の内 iaビル7F



052-228-0624

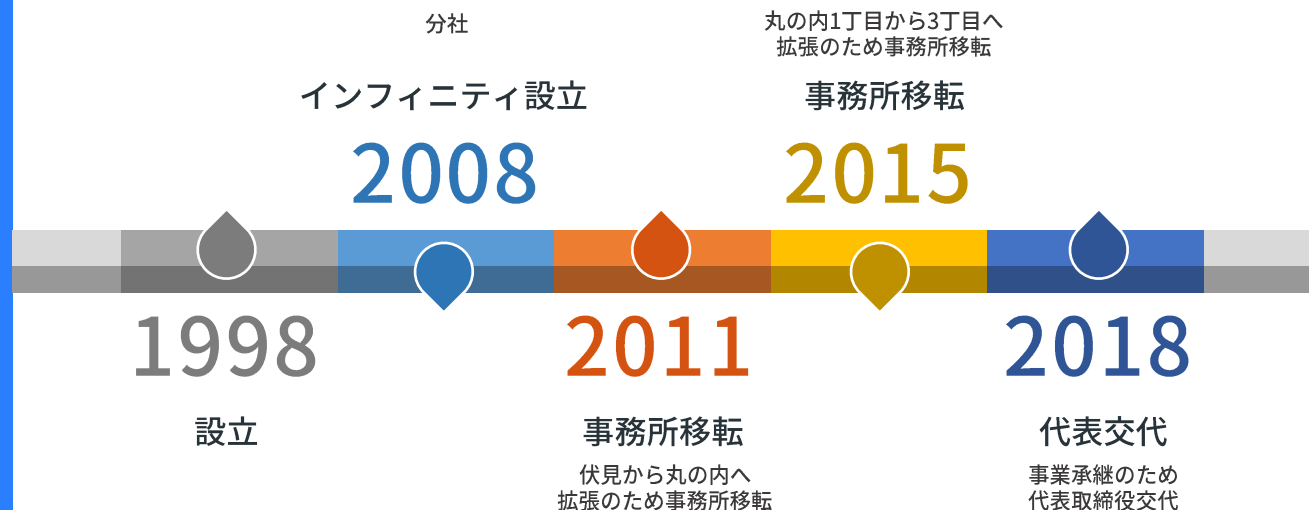


support@improve.co.jp



<https://improve.co.jp>

中小企業向けMA/CRMの導入支援コンサルティングをご提案



improve



生産性アップ
&
マーケティング
コンサルティング

INfINITY



シンククライアント
環境導入支援
24時間365日
リモートサポート

サービス概要



トクベツはZoho Oneを活用した
MA/CRM導入支援&コンサルサポート
サービスです



Zoho が提供している
MA：マーケティングオートメーション
CRM：顧客関係管理
を含むオールインワンクラウドサービス



他サービスに比べて
圧倒的低価格

初期導入支援

- ・ヒアリング
- ・ライセンス手配
- ・テナント作成
- ・カスタマイズ
- ・データ移行
- ・教育（説明会など）

毎月コンサルサポート

- ・月1回～2回オンラインコンサル
 - ・カスタマイズ
 - ・教育
- ・電話/メールサポート

TOKUBETUを導入するお客様のメリット

①Salesforceなどに比べて安価に同等以上のことができる

②運用までしっかりとサポートしてもらえる

③運用後も安価に定期コンサルでツールを使い倒せる

④ツールを一つのメーカーに統一することができる

⑤ZohoだけではないITの相談もできる



一緒にお客様にご提案をしませんか？

お客様と一緒に『TOKUBETU』をご提案してくださるパートナーを募集しています

①ご紹介パートナー



【条件】 -----

- ・お客様に弊社を紹介

【メリット】 -----

- ・ご紹介だけ！
営業はインプルーブが実施
- ・お客様の課題を解決できます

【報酬】 -----

- ・受注導入費用の10%

②販売パートナー



【条件】 -----

- ・営業からクロージング、
費用回収

【メリット】 -----

- ・新しい商材が増える
- ・毎月ストック収入が増える

【報酬】 -----

- ・通常導入費用20%
- ・毎月コンサル費用20%

各パートナーメリット



①ご紹介パートナー：メリット

- ◎お客様の課題を解決することができる
- ◎お客様とのITに関わる話題作りができる
- ◎営業などの活動なしで、シンプルに紹介するだけ
- ◎受注後に導入支援費用の10%の報酬が入る



②販売パートナー：メリット

- ◎他社とは違う新しい商材を追加でき、アプローチが可能
- ◎ストックビジネスによる定期的な収入が入る
- ◎幅広い顧客にアプローチできる
- ◎IT導入補助金が利用できるため、顧客コスト負担を下げることもできる
- ◎MA/SFA/CRMは顧客離反率が低いため、囲い込みができる

①ご紹介パートナー：ご紹介までの流れ



ご紹介パートナー

インプループをご紹介

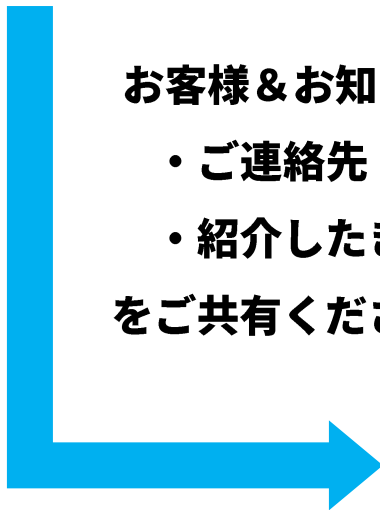


【エンドユーザー】
貴社お客様 & お知り合い

お客様 & お知り合いの

- ・ ご連絡先
- ・ 紹介したきっかけ

をご共有ください

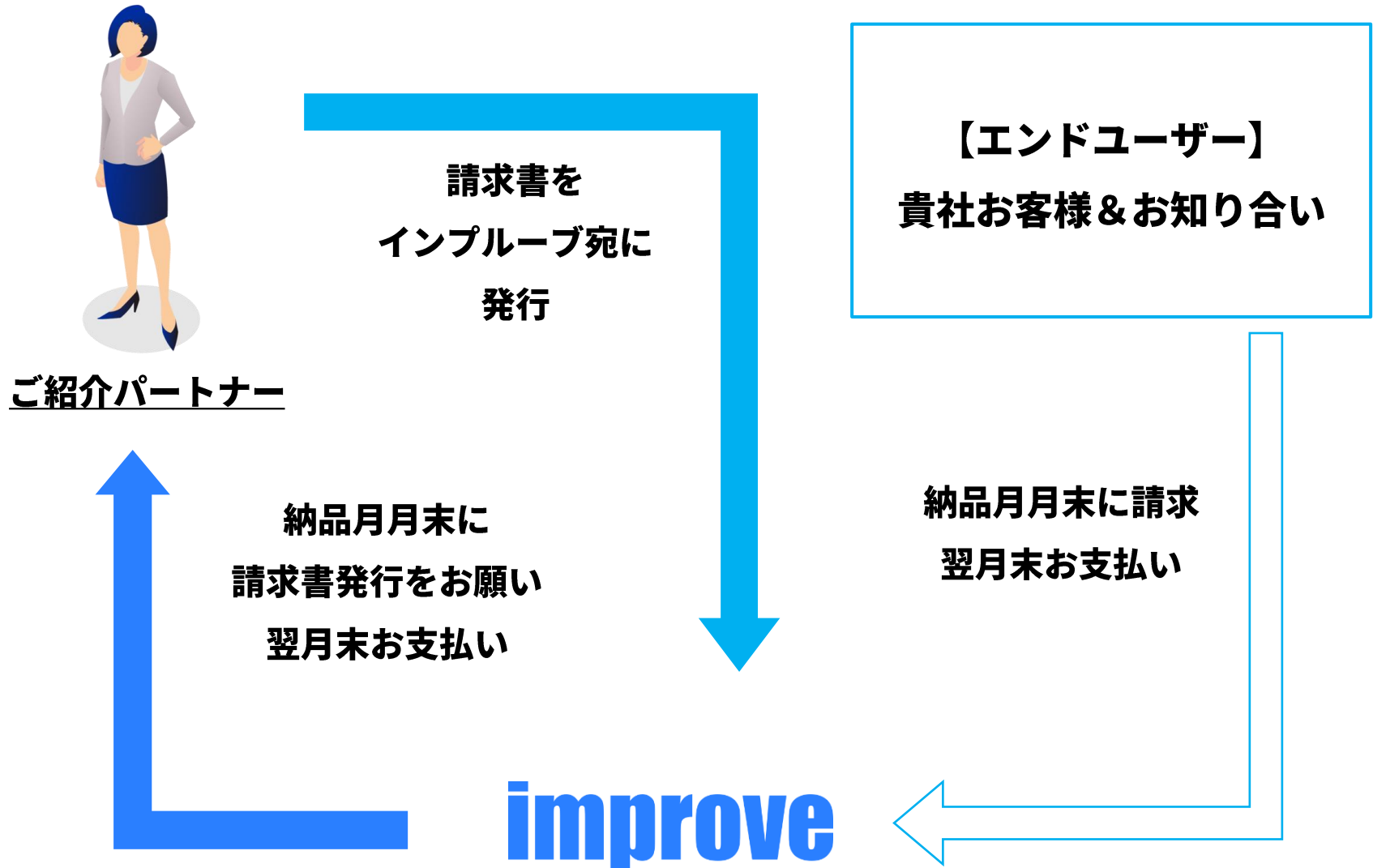


improve

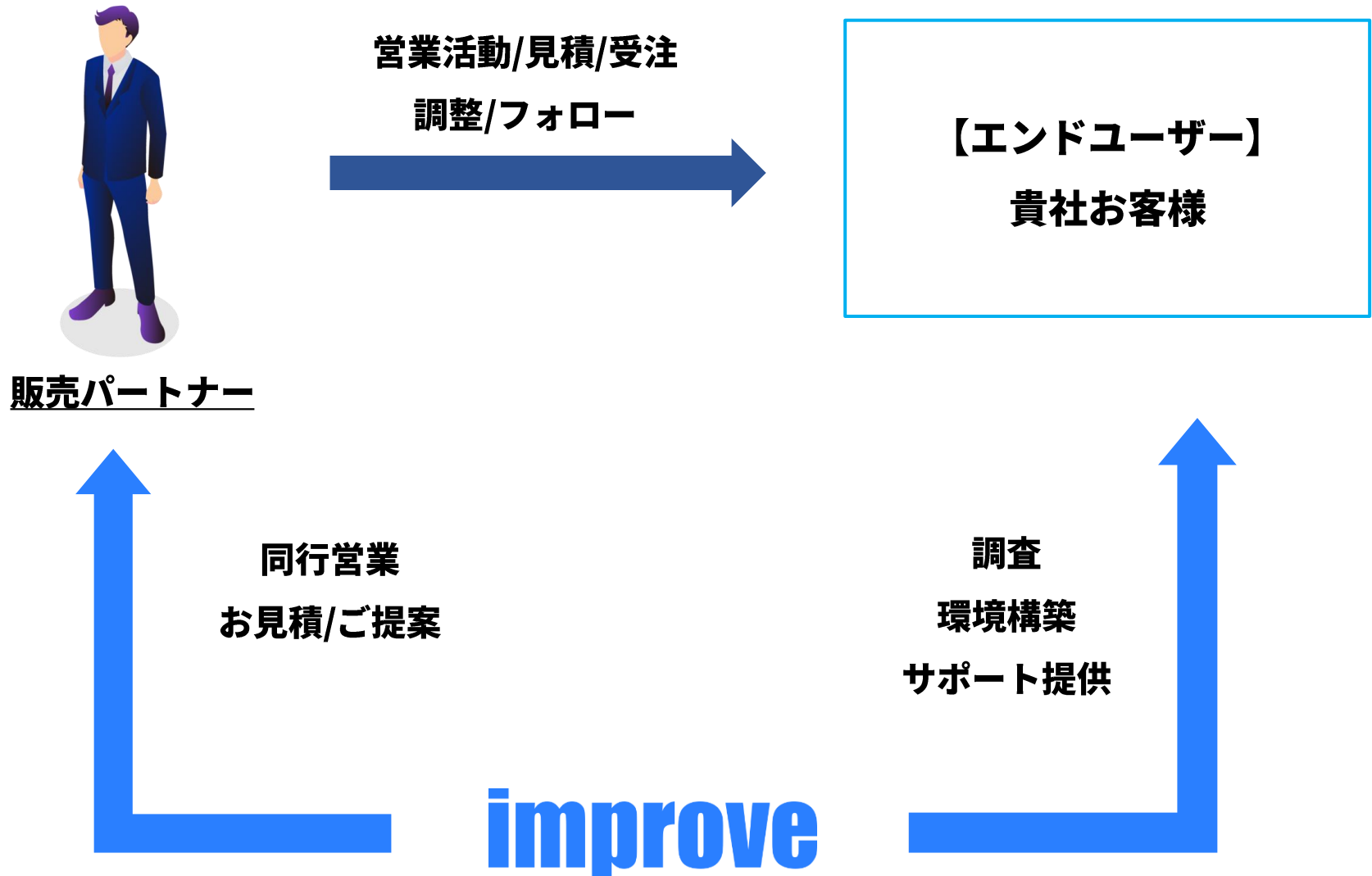
ヒアリング
ご提案



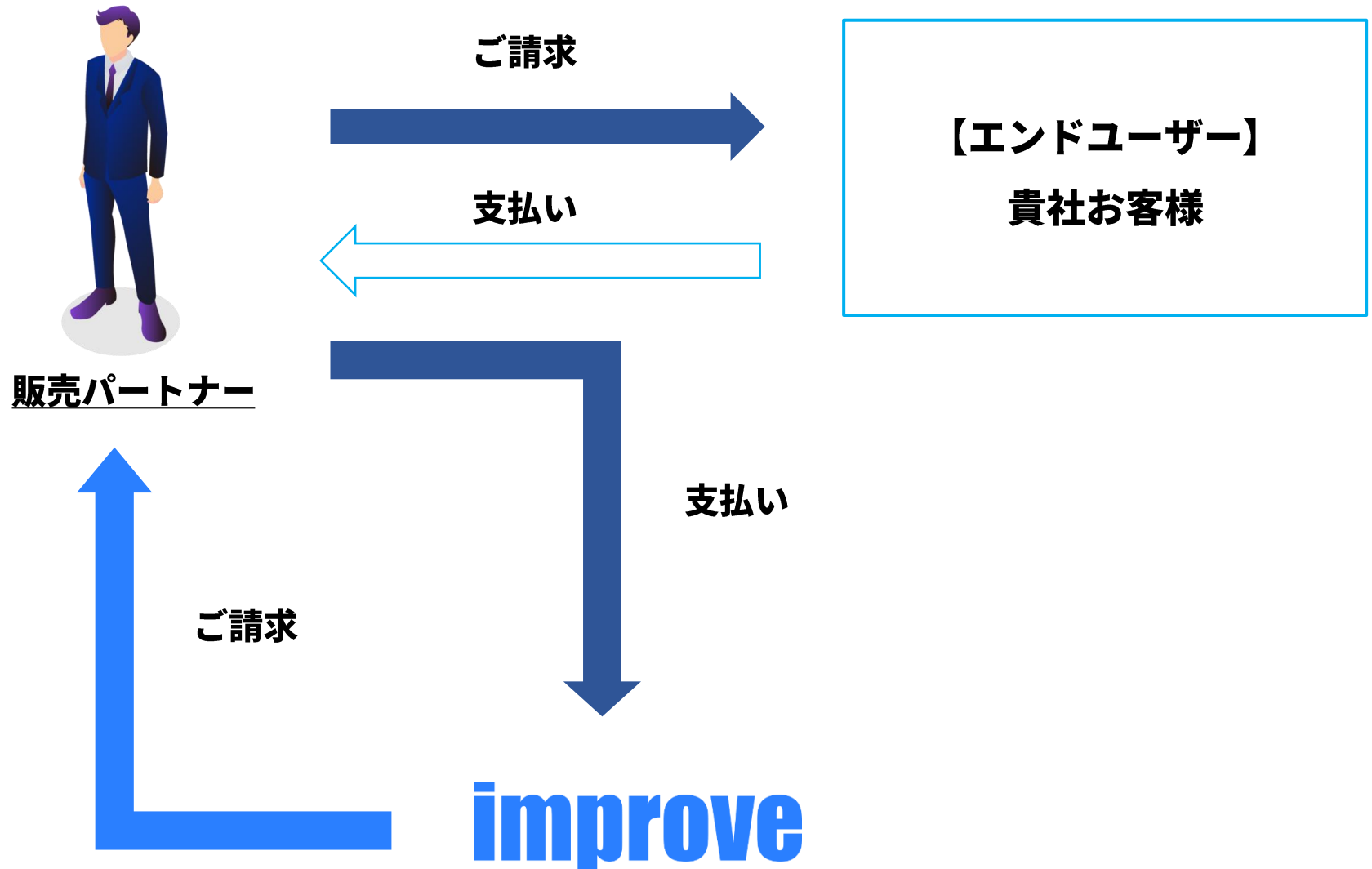
①ご紹介パートナー：報酬のお支払い



②販売パートナー：ご協業の流れ



②販売パートナー：ご請求の流れ



②販売パートナー：営業プロセス

ご説明	ヒアリング	概算見積/提案	受注/契約	納品/請求
貴社にて、お客様にご説明をお願いします。ご興味を持っていただいている状況で詳しい説明が必要な場合、弊社営業が同行またはオンラインでご説明を致します。 ※ご説明初回からの同行は原則NGとしています。少しでも興味を引き出していたただいた上でご連絡いただけますようお願い致します。	貴社にてお客様環境の簡易的にヒアリングをお願いします。 ヒアリングをしていただいた内容で概算提案を作成します。 この時点で同行またはオンラインによるヒアリングもOKです。	概算見積をインプットにて貴社に提出します。 概算費用に貴社利益をプラスした状態で一度お客様の感触/予算感の確認をお願いします。 概算の費用感に問題がなければ、詳細調査を行い、正式な見積を提出させていただきます。	ご注文書をいただいた時点で受注となり、環境構築を行います。 大体1カ月~2カ月程度で運用開始までもっていきます。 途中のお打ち合わせやスケジュールの調整などフォローいただく場合があるので、ご協力お願い致します。	運用開始月の月末にご請求書を発行させていただきます。 利用者の人数が多く、段階的に移行を行い月をまたぐ場合は、段階的にご請求する場合があります。 通常コンサルサポート費用は運用開始後翌月から開始ですが、10日までに運用開始した場合は当月から費用のご請求をさせていただきます。

improve

株式会社インプルーブ



052-228-0624



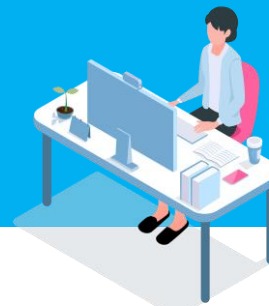
sales@improve.co.jp



<https://improve.co.jp>

中小企業のお客様の売上アップ
促進をご一緒に提案させていただきます。
ご検討よろしく申し上げます。

全従業員
テレワーク



オンライン
提案



リモート
構築



オンライン
サポート

